

Start-up im Bereich additiven Metallverarbeitung setzt auf **SAP Business One®**

Unternehmen
PARARE GmbH
Frickenhausen, Deutschland
www.parare.de

Branche
Fertigung & Produktion

Produkte
Industrieller 3D-Druck für
Metall- und Kunststoffbauteile

Mitarbeiter
5

SAP Lösung
SAP Business One®

Gerade bei kleinen Unternehmen liegt der geschäftliche Fokus zunächst auf der Produkt- und Marktentwicklung. Hierin stecken Leidenschaft aber auch Investitionen, um eine Position im Wettbewerb zu sichern. Sämtliche Aktivitäten in der sekundären Wertschöpfungskette sind zunächst hinten angestellt.

Ziele

- Abbildung des jungen Geschäftsmodells, inkl. der sekundären Prozesse
- Geringe initiale Investitionskosten
- Einführung eines modernen Warenwirtschaftssystems, dass mit der Geschwindigkeit eines Start-ups mithalten kann

Gründe für SAP Business One und Columbus Systems

- Hohe Flexibilität im Bezug auf den Funktionsumfang
- Preiswertes Angebot im SAP Business One Starter Package
- Skalierbarkeit für zukünftiges Wachstum
- Zahlreichen Möglichkeiten (Anbindung Drittsysteme, internationale Erweiterungen)

Vorteile

- Geringes Zeitinvestment, aufgrund der Übernahme von Best Practice Prozessen
- Agile und schnelle Implementierung
- Hohe Akzeptanz durch intuitive Benutzeroberfläche

„Mit SAP Business One haben wir eine ideale Kosten-Nutzen-Relation eines Warenwirtschaftssystems gefunden. Wichtig war vor allen Dingen, dass es uns auch in Zukunft bestens unterstützt - flexibel, schnell und einfach.“

Sven Skerbis, Geschäftsführer und Gründer PARARE GmbH

SAP Partner

COLUMBUS
systems

< 1 Woche

für die Einführung von SAP Business One®

2 User

im Nutzungsmodell Starter Package in der Cloud

