

# ERP-Projekt: Von AS/400 zu SAP Business One

## Ziele

- Einführung eines modernen, zukunftssicheren ERP-Systems
- Verlustfreie Datenübertragung von einer IBM AS/400 Software-Lösung

## Gründe für SAP Business One und Columbus Systems

- ERP vom Marktführer
- Einfache Benutzerführung
- Breiter Funktionsumfang
- Langjährige Expertise des SAP Partners
- Kompetentes und sympathisches Auftreten in allen Projektphasen

## Vorteile

- Unternehmensprozesse konnten vollständig im SAP Standard abgebildet werden
- Digitale Abbildung der Prozesse im ERP reduziert die „Papierwirtschaft“ deutlich
- Effizienzsteigerung in sämtlichen Bereichen
- Prozesse und Daten können in Echtzeit dargestellt werden

würges

“Der größte Mehrwert ist, dass SAP Business One die Prozesse und Daten in **Echtzeit** abbildet und sichtbar macht.”

Philipp Würges, Geschäftsführer, Würges Vibrationsmotoren GmbH

6 Monate

Laufzeit für die Einführung von SAP Business One

20 Jahre

war die bisheriger ERP-Lösung im Einsatz

SAP Partner

**COLUMBUS**  
systems

**SAP** Business  
One®

**Unternehmen**  
Würges  
Vibrationsmotoren GmbH  
Neusäß, Deutschland  
[www.wuerges.de](http://www.wuerges.de)

**Branche**  
Produktion &  
Fertigung

**Produkte**  
Vibrationsmotoren

**Mitarbeiter**  
> 15

**SAP Lösung**  
SAP Business One®

THE BEST RUN

